

# CURRICULUM VITAE

## DATOS PERSONALES

**Nombre y apellidos:** Emilio de Carvajal y Ballester  
**Fecha y lugar de nacimiento:** 12 / Mayo / 1959 en Madrid  
**Nacionalidad:** Española  
**Estado Civil:** .Casado

## FORMACIÓN ACADÉMICA

**Técnico en Administración de Empresas**  
I.C.A.I.

**Master en Dirección Comercial y Marketing**  
INESE

## CURSOS Y FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Cursos de Informática en IBM
- Cursos de Técnicas de venta, tanto genéricos como especializados a determinado tipo de productos.
- Dirección personas / equipos
- Curso de Gestión y Planificación Comercial.
- Curso de Motivación e Incentivación del Personal Subordinado.
- Curso de Dirección y Gestión Empresarial.
- Curso de Dirección por Objetivos.
- Curso de Inglés en el extranjero

## IDIOMAS

**Español:** Lengua materna.  
**Inglés:** nivel avanzado hablado y escrito

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Afiscar Marketing, S.L.

Administrador Único y Fundador de la empresa desde el año 1999.

### Global Helping Group

Fundador de la empresa para ofrecer profesores a domicilio. Empresa con menos de 1 año de antigüedad y con 5 filiales abiertas.

### **Sepromar**

Fundador de la empresa que con el transcurso del tiempo ha llegado a convertirse en Afiscar Marketing, S.L.

### **Ibérica de Reprografía**

Comienzo trabajar como Director Comercial de la Empresa trabajando en 65 países diferentes y para abrir negocio en el extranjero y principalmente en China, desarrollando los Planes de Acción Comerciales de la Empresa, Objetivos Comerciales, Captación de Nuevos Clientes, Control y Gestión del Presupuesto económico, etc.

Transcurridos 2 años, me hago cargo de la Dirección General, asumiendo todas las labores inherentes al cargo. Creación, desarrollo y puesta en marcha del Business Plan de la empresa. Selección del Personal, Planes de Crecimiento y desarrollo del negocio, elaboración de IDD's y seguimiento y cumplimiento de los mismos, Creación de Indicadores de las diferentes áreas, Control y seguimiento de la calidad, análisis D.A.F.O., Trato personal con los clientes, Negociación de precios y servicios, etc.

### **Canon España**

Departamento de Programación.- Realizando programas informáticos para el servicio técnico.

Departamento Comercial y Marketing.- Desarrollando el lanzamiento de los Fax en España, llegando a ser número 1 en el mercado en 6 meses y manteniendo el liderazgo durante más de 10 años.

## **Juan Arena**

Nació el 23 de septiembre de 1943 en México DF, está casado y tiene 4 hijos.

Es Doctor Ingeniero Superior Electromecánico del ICAI, MBA por el ICADE, Diplomado en Estudios Tributarios, Graduado en Psicología Infantil Evolutiva y Graduado en AMP por la Harvard Business School. Ha sido profesor de Antropología cultural en el Instituto Americano.

Se unió a Bankinter en 1970, habiendo ejercido desde entonces diversas funciones. En 1982 fue nombrado Subdirector General y Director de la División Internacional, en 1985 Director General, en 1987 entró en el Consejo, en 1993 Consejero Delegado y desde Marzo de 2002 hasta abril 2007 ha presidido la Entidad.

Es Consejero de Ferrovial, miembro del Patronato de la Fundación de Empresa y Sociedad, de la Fundación para la Innovación de la Tecnología y Presidente del Consejo Profesional de ESADE. También es Vocal de la Junta Directiva del Harvard Club España. Miembro del European Advisory Board de la Harvard Business School.

Por su colaboración como miembro de la Comisión Especial de Estudio sobre el Desarrollo de la Sociedad de la Información ("Comisión Soto") le han concedido la Gran Cruz de la Orden del Mérito Civil.